



POWER SESSIONS

- **2 Stunden Intensivtraining**
- **Fokus: 1 Schlüssel-Technik**
- **Sofort vor Ort spürbarer Kompetenz-Zuwachs durch spezielle Trainingsmethodik**



- **Vor Ort in kleinen Gruppen**
- **Flexibel, effektiv, effizient**
- **Jedes 2 Stunden-Training ist einzeln buchbar, weil eine in sich abgeschlossene Einheit**

DAS PROBLEM:

1. Viele Führungskräfte und Mitarbeitende finden (nehmen sich) kaum noch Zeit für die gezielte Weiterentwicklung ihrer Fertigkeiten. Hauptursachen dafür sind Zeitdruck, hohe Arbeitsbelastung und - zumindest teilweise – recht unbefriedigende Erfahrungen mit der Umsetzung von Seminarinhalten im Berufsalltag.
2. Oft ist es nicht möglich, ein komplettes Team oder eine Abteilung für einen oder gar mehrere Tage auf ein Seminar zu schicken, weil Funktionen konstant erfüllt sein müssen.
3. Gleichzeitig weiss aber jeder, dass die gezielte Weiterentwicklung für den langfristigen Erhalt der Leistungs- und Wettbewerbsfähigkeit absolut notwendig ist. Was also tun?!

DIE LÖSUNG:

Ganz kurze (2 h) Trainingseinheiten vor Ort im Unternehmen. Diese sind hin und wieder relativ problemlos (z.B. zu Randzeiten) in den Arbeitsalltag und seine Abläufe integrierbar. Kleine Gruppen von ca. 3 – 12 Teilnehmenden erlauben dabei individuelles Coaching. Die ‚Dosis‘ von 2 h ist leicht verdaulich. Eine spezielle Methodik mit hohem Anwendungsanteil sorgt dafür, dass jede/r nach 2 h etwas spürbar (noch) besser beherrscht als vorher.

UNSER AKTUELLES ANGEBOT AN POWER SESSIONS FÜR SIE UND IHRE MITARBEITENDEN:

Zum Teil kleine ‚Serien‘ möglich/sinnvoll. Anzahl der jeweiligen Power Sessions in Klammern.

- | | |
|----------------------------------|--|
| Mission Possible! | Fakten und Botschaften empfängergerecht übermitteln (1-2) |
| Schon halb gewonnen! | Die professionelle Bedarfsergründung vertiefen (1-2) |
| Es gibt keine Einwände! | Einwandbehandlung, die überzeugt statt überredet (2-4) |
| Reklamationen sind gut! | 8 Schritte zum erfolgreichen Umgang mit Reklamationen (1-2) |
| Herzlich Willkommen! | Einstimmung auf einen gewinnenden Messeauftritt (1-2) |
| Gelassenheit und Energie! | Lieber früher als später: Stressabbau denken und erleben (4) |
| Gnadenlos respektvoll! | Nützliches Feedback geben, - auch in heiklen Situationen (1-2) |
| Raus aus dem Ring! | Grundlagen: Konflikte sinnvoll vermeiden/erfolgreich lösen (4) |

Power Sessions/Serien zu anderen Themen können ggf. bedarfsgerecht entwickelt werden. Weitere Details und Abklärungen gern in einem persönlichen Gespräch. Rufen Sie doch einfach an oder senden Sie ein Mail. Geben Sie uns die Chance, einander kennenzulernen.

