



Willkommen, hier sind Sie richtig! Messetraining für Stand-Teams

Machen Sie aus Messebesuchern neue Kunden. Vertiefen Sie das Vertrauen bestehender Kunden, die Ihren Stand besuchen. Erzeugen Sie Mehrwert durch einen top Messe-Auftritt.

Achten Sie darauf, dass Ihr Stand-Team gut geschult ist. Denn nur professionelles Auftreten, sympathische Kontaktaufnahme und wirksame Gesprächsführung führen zum Messe-Erfolg.

0.5 – 2 Tage Firmen-Training Bedarfsorientiert 4 – 18 TN Interaktiv Viel Praxis

Trainingsziele

Die Mitarbeiter/innen Ihres Stand-Teams wirken kompetent und professionell. Sie können auf sympathische Weise Kontakte knüpfen und gewinnende Gespräche führen.

Sie fühlen sich sicher im Auftreten und sind fokussiert auf das Erreichen der definierten Messe-Ziele. Sie gehen souverän mit den unterschiedlichen Situationen am Stand um.



Trainingsinhalte

... richten sich nach Ihrem Bedarf und dem von Ihnen gewählten Umfang des Trainings. Hier eine Auswahl an möglichen Themen:

- Wie Sie wertvolle Kontakte herstellen und schneller Umsatz generieren
- Aufmerksamster Gastgeber sein und die Grundregeln am Messestand befolgen
- Die Einstellung bewirkt die Ausstrahlung
- Körpersprache/Blickkontakt einsetzen
- Begrüssung und Einstiegsformulierungen
- Gesprächspartner/Potenzial einschätzen
- Bedarf/Bedürfnisse schnell ermitteln

Trainingsdauer und Teilnehmerzahl

Dauer: 0.5 – 2 Tage, je nach Bedarf/Situation

TN-Zahl: 4 – 18 Personen, evtl. auch mehr

Weitere mögliche Trainingsinhalte

- Wirksame Nutzenbotschaften senden
- Abschlusstechniken inkl. ‚Übergabe‘
- Sinnvoller Umgang mit ‚Zeitdieben‘
- Was tun, falls einmal ‚nichts los ist‘
- Möglichkeiten des Umgangs mit ‚herausfordernden‘ Besuchern
- Die wichtigsten Unterschiede zwischen ‚Fachbesuchern‘ und ‚Privaten‘ kennen
- Reklamationen als Chance nutzen, auch am Messestand
- Wie man auch in schwierigen Situationen an den Namen und die Adresse kommt
- Den Messe-Rapport optimal nutzen

Trainingsmethodik

Sehr viel Interaktion und Praxisnähe, kurze Inputs, Demos, Gesprächssimulationen, Partnerübungen, Diskussion und Reflexion

Weitere Details und Abklärungen gern in einem persönlichen Gespräch. Rufen Sie doch einfach an oder senden Sie ein Mail. Geben Sie uns die Chance, einander kennenzulernen.

